



Elevator pitch. Tienes veinte segundos

¿Imaginas que un día entras en un ascensor y ahí está la persona que puede ayudarte a financiar o lanzar tu proyecto?

¿Qué le dices mientras vais de la planta cero a la doce?

¿Eres capaz de presentar la esencia de tu idea de una forma convincente?

Esto es un Elevator Pitch. Tienes veinte segundos.

¿Sabes que el otro día mi madre no pudo recogerme en el instituto y tuve que coger el autobús?

No, no. Ve al grano. Engánchale desde el principio. Dale datos impactantes.

¿Sabe que seis mil niños mueren cada día por falta de agua pura? El agua es un derecho universal. Esta gente tiene que caminar quince kilómetros cada día para obtener sólo veinte litros de agua.

¿Sabes cuánto petróleo hace falta para hacer el maletín que llevas? Si para hacer una hamburguesa hace falta un litro y medio... ¡imagínate!

¿Sabías que en esta ciudad hay chicos que juegan al fútbol descalzos? Es inaceptable.

He pensado en crear el proyecto *Cangura*.

No, no has pensado. Lo has hecho.

He creado el proyecto *Cangura*, donde jóvenes como yo cuidamos a niños de padres divorciados, para que ellos tengan tiempo libre para hacer lo que quieran.

Muy bien. Y ahora al grano. ¿Qué quieres de él?

¿Porque usted tiene dinero verdad? Un poco de contribución económica iría bien.

Espera. Tienes que decirle para qué. Dile lo que vas a hacer con su ayuda.

Intentaremos construir pozos...

No. No intentaremos. Lo vamos a hacer.

Vamos a construir pozos de agua limpia para la población de Otwal. Necesitamos dos mil euros para construir los pozos y que los niños puedan beber.



No te va a dar dinero aquí. Tu propósito es verle de nuevo.

Si quieres te doy mi teléfono...

No. Pídele su tarjeta.

¿Me podrías dar tu tarjeta y te llamo algún día de éstos...?

No. Mañana.

Le llamaré esta tarde y así podemos concretarlo todo.

Muchas gracias.

No se va a arrepentir.

Ves. Una conversación de ascensor es una oportunidad fantástica para vender tu proyecto. Si te encuentras en una situación así, ¡aprovéchala!